

Integración transformadora posterior a la fusión (PMI) con Zscaler: desbloqueo del valor sostenible

RESUMEN DE LA SOLUCIÓN

©2025 Zscaler, Inc. Todos los derechos reservados.

Índice

Resumen ejecutivo 3

La evolución del panorama de fusiones y adquisiciones 4

La integración de fusiones y adquisiciones de Zscaler: un enfoque transformador 5

Captura de valor mediante la optimización de costes 5

Nota de diseño: 5

Tiempo de obtención de valor acelerado 6

Mitigación mejorada de riesgos 6

Mejora de la productividad y la retención de la fuerza laboral 6

Valor cuantificado en todas las dimensiones 7

El resultado final 7

Próximos pasos 7

©2025 Zscaler, Inc. Todos los derechos reservados.

Resumen ejecutivo

Global M & Los acuerdos están en aumento y las organizaciones se esfuerzan por lograr una integración más rápida, menores cestos y mayor seguridad para lograr valor en los acuerdos. Las estrategias y los manuales de integración tradicionales suelen tener dificultades para satisfacer las crecientes demandas de modernización y agilidad tecnológica, lo que genera plazos más largos, mayores presupuestos y un mayor riesgo cibernético durante la fase crítica de PMI.

El enfoque de integración de fusiones y adquisiciones de próxima generación de Zscaler ofrece una solución transformadora. Al aprovechar las soluciones de plataforma en la nube de Zscaler, las empresas pueden reducir los costes de integración en más de un 50 %,[1] acelerar los plazos en un 50 % o más,[2]y protegerse contra los riesgos cibernéticos al tiempo que mejoran la experiencia del usuario y la preparación operativa. Este documento técnico analiza cómo Zscaler ayuda a las empresas a modernizar la integración posterior a la fusión, generando beneficios medibles en agilidad, seguridad y eficiencia de costes.

©2025 Zscaler, Inc. Todos los derechos reservados.

La evolución del panorama de fusiones y adquisiciones

A medida que las economías globales se recuperan, casi la mitad de los acuerdos recientes han sido transformacionales en lugar de transaccionales,[3] lo que enfatiza la necesidad de modernizar la tecnología para generar valor a largo plazo. Sin embargo, lograr esta visión es cada vez más complejo, y los retrasos en la integración y el riesgo cibernético se han convertido en puntos débiles comunes.

Los adquirentes en serie que persiguen un crecimiento basado en fusiones y adquisiciones superan a sus pares en un 2,3 % de rentabilidad total para los accionistas (TSR) anual.[4] embargo, mantener esta ventaja competitiva requiere un manual de integración ágil, capaz de abordar los costes, la velocidad y el riesgo sin comprometer la continuidad operativa ni la satisfacción de los empleados.

La integración de tecnología, a menudo piedra angular de la captura de valor, se convierte en la principal causa de plazos más largos y mayores costes, y los retrasos ponen en peligro los acuerdos. Un marco de transformación digital sólido centrado en una arquitectura de confianza cero es esencial para superar estos desafíos.

---

[1] Casos prácticos de fusiones y adquisiciones de Zscaler, 2023

[2] EY, Estudio sobre los plazos y costes de integración en fusiones y adquisiciones, 2022.

[3] BCG, Informe de fusiones y adquisiciones: acuerdos transformacionales, estadísticas, 2022.

[4] McKinsey, La ventaja en la rentabilidad para los accionistas de los adquirentes en serie, 2022.



©2025 Zscaler, Inc. Todos los derechos reservados.

Integración de fusiones y adquisiciones con Zscaler: un enfoque transformador

El enfoque de Zscaler replantea cómo las organizaciones abordan los cuatro pilares críticos del éxito de PMI: reducción de costes, cronogramas acelerados, mitigación de riesgos y satisfacción del usuario. Nuestra exclusiva arquitectura de confianza cero es la clave: desacopla la integración y la transformación entre sí para que las organizaciones puedan proporcionar acceso seguro al sistema desde el primer día y acelerar la transición desde el segundo día mientras trabajan en racionalizaciones en paralelo.

Captura de valor mediante la optimización de costes

AHORRO DE COSTES:

Zscaler elimina la necesidad de concentradores VPN y firewalls tradicionales, lo que reduce relacionados con la integración al menos en un 50%. Por ejemplo, integrar una empresa objetivo con 10 000 empleados y 3000 millones de dólares de ingresos podrían ahorrar hasta 24.5 millones de dólares en costes únicos.

COSTES DE PERSONAL REDUCIDOS:

Las organizaciones que utilizan Zscaler informan una reducción del 30 al 50 % en las horas de personal necesarias para tareas de integración de tecnología, lo que libera recursos valiosos para iniciativas de transformación. Captura de valor mediante la optimización de costes

AHORRO DE COSTES:

Zscaler elimina la necesidad de concentradores VPN y firewalls tradicionales, lo que reduce relacionados con la integración al menos en un 50 %.[5] Por ejemplo, integrar una empresa objetivo con 10 000 empleados y 3000 millones de dólares en ingresos podrían ahorrar hasta 24.5 millones de dólares en costos únicos.[6]

[5] Casos prácticos de fusiones y adquisiciones de Zscaler, 2023



©2025 Zscaler, Inc. Todos los derechos reservados.

COSTES DE PERSONAL REDUCIDOS:

Las organizaciones que utilizan Zscaler informan una reducción del 30 al 50 % en las horas de personal necesarias para tareas de integración de tecnología, lo que libera recursos valiosos para iniciativas de transformación.

Tiempo de obtención de valor acelerado

PLAZOS DE INTEGRACIÓN MÁS RÁPIDOS:

La conectividad entre organizaciones, un proceso que suele tardar meses, se reduce a unas pocas semanas con Zscaler[7], logrando una reducción de al menos el 50 % en los plazos en comparación con los enfoques de infraestructura tradicionales. Amplifon, cliente de Zscaler, reportó una aceleración del 90 % en la velocidad de integración, lo que permitió la conectividad entre empresas en tan solo tres días[8]

SINERGIAS DE INGRESOS:

La conectividad acelerada acelera la preparación operativa y permite a las organizaciones desbloquear sinergias de ingresos antes.

Mitigación de riesgos mejorada

RESILIENCIA CIBERNÉTICA:

Las fases del PMI son propensas a filtraciones de datos, con el potencial de reducir significativamente el valor del acuerdo. Yahoo perdió 350 millones de dólares en su precio de adquisición por parte de Verizon después de que una filtración de datos expusiera 3000 millones de cuentas de usuarios antes del cierre del acuerdo.[9] Zscaler adopta un enfoque integral para mitigar dichos riesgos:

- **El acceso zero trust y la ciberseguridad** mejoran la protección al limitar la superficie de ataque y proteger fuerzas de trabajo híbridas y remotas.
- **La protección de datos y la prevención de pérdida de datos** proporcionan medidas efectivas para proteger la propiedad intelectual mediante la inspección y el cifrado del tráfico.
- **La supervisión en tiempo real y la detección de riesgos impulsada por IA,** con el respaldo de la nube de seguridad más grande del mundo, encuentran y neutralizan anomalías antes de que escalen.
- **El cumplimiento normativo** proporciona garantía a los esfuerzos de cumplimiento de los estándares de datos globales y locales, evitando sanciones.

Mejora de la productividad y la retención de la fuerza laboral

Las investigaciones muestran que el 47 % de los empleados se van durante el primer año posterior a la fusión, y hasta el 75 % dentro de los tres años,[10] siendo el acceso retrasado al sistema un problema importante, lo que contribuye a las altas tasas de deserción durante las fusiones y adquisiciones.

Al otorgar acceso seguro al sistema en días en lugar de meses, Zscaler reduce la fricción de integración, estabilizando la moral y la productividad. Guaranteed Rate, un cliente de Zscaler, notó que sus usuarios accedían a las aplicaciones dos o tres veces más rápido después de cambiar a Zscaler.

---

[6] EY, Puntos de referencia de la industria para los costes de PMI, 2023.

[7] EY, Estudio sobre los plazos y costes de integración en fusiones y adquisiciones, 2022.

[8] Zscaler, Estudio de caso de Amplifon, 2023.

[9] Reuters, Análisis del caso Yahoo/Verizon, 2018.

[10] EY, Informe: retención de empleados tras fusiones y adquisiciones, 2024.

©2025 Zscaler, Inc. Todos los derechos reservados.

Valor cuantificado en todas las dimensiones

Zscaler ofrece resultados mensurables que impactan directamente en el éxito del acuerdo y la realización de valor a largo plazo:

- Ahorro de costes, entregando hasta 24.5 millones de dólares en ahorros de costes únicos para una empresa que adquiere una fuerza laboral de 10 000 empleados.[11]
- Aceleración de la línea de tiempo, reduciendo los plazos de integración en un 50 % o más para comenzar a capturar valor antes.[12]
- Evitar el riesgo, mitigandorelacionadas con brechaslos daños reputacionales derivados de incidentes como la brecha previa a la fusión de Yahoo, valorada en 350 millones de dólares.
- Aumento de la productividad, reduciendo las horas de trabajo de integración de tecnología hasta un 50 %, permitiendo la reasignación de recursos a iniciativas de alto valor.[13]

Historias de éxito del sector

La tecnología confiable de Zscaler ha impulsado un éxito tangible para empresas de todo el mundo:

- **Reducción de costes:** Una empresa tecnológica de Oriente Medio vio caer sus costes anuales de infraestructura en un 55 %.[14]
- **Integración más rápida:** Amplifon integró adquisiciones en diferentes geografías en solo tres días, desbloqueando sinergias de ingresos en cuestión de semanas.[15]
- **Mayor resiliencia:** Organizaciones como MOL Group utilizan Zscaler para mitigar el riesgo geopolítico y mantener altos estándares de seguridad.[16]

El resultado final

Las arquitecturas tradicionales basadas en seguridad perimetral quedan rezagadas a la hora de integrar organizaciones globales complejas, lo que genera mayores presupuestos, plazos más prolongados y mayores riesgos de ciberseguridad. El enfoque de confianza cero de Zscaler redefine fundamentalmente la forma en que las organizaciones ejecutan PMI, ofreciendo integraciones más rápidas, más rentables y más seguras.

Próximos pasos

Prepare a su organización para un crecimiento sostenible y resiliente. Colabore con Zscaler para lograrimpulsadas por la modernización que ahorren millones en costes de infraestructura, garanticen transacciones sin riesgos y mejoren la productividad de los empleados. Póngase en contacto con el equipo de Zscaler para empezar a transformar la manera en que su organización ejecuta su estrategia de fusiones y adquisiciones.

[11] EY, Puntos de referencia de la industria para los costes de PMI, 2023.

[12] EY, Estudio sobre los plazos y costes de integración en fusiones y adquisiciones, 2022.

[13] EY, Estudio sobre los plazos y costes de integración en fusiones y adquisiciones, 2022.

[14] Casos prácticos de fusiones y adquisiciones de Zscaler, 2023

[15] Zscaler, Estudio de caso de Amplifon, 2023.

[16] Zscaler, estudio de caso de MOL Group, 2023.

Acerca de Zscaler
Zscaler (NASDAQ: ZS) acelera la transformación digital para que los clientes puedan ser más ágiles, eficientes, resilientes y seguros. Zscaler Zero Trust Exchange™ protege a miles de clientes de ciberataques y de la pérdida de datos gracias a la conexión segura de usuarios, dispositivos y aplicaciones ubicados en cualquier lugar. Distribuida en más de 150 centros de datos en todo el mundo , Zero Trust Exchange™ basada en SSE es la mayor plataforma de seguridad en línea en la nube del mundo. Para obtener más información, visite **www.zscaler.com/es** o síganos en Twitter**@zscaler**.

© 2025 Zscaler, Inc. Todos los derechos reservados. Zscaler™ y otras marcas comerciales enumeradas en **zscaler.com/es/legal/trademarks** son (i) marcas comerciales registradas o marcas de servicio o (ii) marcas comerciales o marcas de servicio de Zscaler, Inc. en los Estados Unidos y/u otros países. Cualquier otra marca registrada es propiedad de sus respectivos dueños.

+1 408.533.0288 **Zscaler, Inc. (HQ) • 120 Holger Way • San Jose, CA 95134** **zscaler.com/es**

zscaler™

Zero Trust Everywhere